

Lean Canvas prêt à l'emploi

Nom du projet :

LEAN CANVAS



PROBLEMES

Listez les 3 principaux problèmes à résoudre



SOLUTIONS

Quelles sont les 3 principales solutions pour résoudre vos problèmes ?



PROPOSITION DE VALEUR

Quels sont les bénéfices que vos clients peuvent attendre de votre produit/service ?



AVANTAGE CONCURRENTIEL

Quels sont vos avantages concurrentiels ?



SEGMENTS CLIENTS

Qui sont vos principaux segments de clientèle ?



SOLUTIONS ALTERNATIVES

Quelles sont les solutions alternatives qui répondent aux problèmes à ce jour ?



INDICATEURS CLES

Quels sont vos indicateurs clés de performance pour mesurer vos actions ?



CANAU

Quels sont vos canaux de communication et de distribution ? Quels sont les canaux pour recueillir les feedbacks de vos utilisateurs ?



EARLY ADOPTERS

Qui sont vos utilisateurs pionniers ?



STRUCTURE DE COUTS

Quels sont vos coûts fixes et variables pour lancer votre activité ?



SOURCES DE REVENUS

Quelles sont les entrées d'argent générées par l'activité ?
Comment et quand vont payer vos clients ? Quel est le prix pratiqué selon vos différents segments de clientèle ?